**[위민] 합격 자기소개서**

직무 : 영업관리

1. 지원동기

[편견을 깨트리는 기업]

위민의 자유로우면서 프로페셔널 한 분위기에 매료되었습니다. 기업을 딱딱하고 경직된 이미지로만 생각해왔었는데 그 편견을 깨트려주었습니다. 카페와 블로그를 정독한 후 위민은 더욱 제 마음 속에 콕 박혔습니다. 제가 직업을 선택할 때 가장 중요하게 생각하는 가치가 ‘이 일을 했을 때 과연 내가 행복할 수 있을까’인데 이렇게 가족 같은 분위기와 서로가 서로에게 멘토가 되어 다함께 발전해나가며 직원에 대한 믿음이 강한 이 곳에서 일한다면 행복 하고 싶다고 생각할 겨를도 없이 저절로 행복한 마음이 들 것 같다는 생각이 듭니다. 또한 저의 인생의 궁극적인 목표인 ‘여유로운 삶’을 위민과 함께라면 100% 이룰 수 있다고 생각이 되어 가슴이 뛰었습니다. 현재에 안주하지 않고 계속해서 발전해 나가는 위민과 함께 성장하는 사원이 되고자 지원하게 되었습니다.

2. 성격의 장단점

[일체유심조(一切唯心造)]

일체유심조란 ‘세상 모든 일은 마음 먹기에 달려있다.’ 라는 뜻입니다. 어머니의 좌우명으로 어렸을 때부터 저에게도 무슨 일이든 제가 어떻게 생각하느냐에 따라 마음가짐이 달라지니 항상 긍정적으로 생각하라고 말씀해주셨습니다. 그 영향으로 마음의 무게중심을 잘 잡으려고 항상 노력하여 나쁜 일이 생기더라도 크게 좌절하거나 자존감이 낮아지거나 자기비하를 하지 않으며 좋은 일이 생겨도 절대 자만하지 않습니다. 무엇이든 긍정적으로 생각하니 스트레스도 잘 받지 않습니다. 얼마 전 어머니와 함께 캄보디아 여행을 다녀왔습니다. 어딜가나 원달라 원달라 하면서 물건을 파는 아이들이 널려있고 수도 정화 시설이 없어 평균 수명이 52세인 나라. 전기도 빌려 쓰기 때문에 밥 먹듯이 정전이 되고 아직 산지에는 지뢰가 깔려있어 지뢰로 인한 사망자가 많으며 풍족하지 못해 사람들의 체격이 매우 왜소합니다. 그 모습을 실제로 제 눈으로 직접 보면서 만감이 교차했습니다. 지금까지 제가 했던 모든 불평, 불만들은 아무것도 아닌 게 되어버렸고 일체유심조라는 의미를 뼈저리게 느꼈습니다. 앞으로도 긍적적인 마음으로 세상을 보는 눈을 더욱 키워서 선한 영향력을 전파할 줄 아는 사람이 될 것입니다.

[거절은 어려워]

저는 저로 인해 상대가 상처를 받거나 기분이 나빠지는 것에 대해 매우 신경을 쓰는 경향이 있습니다. 상대방의 기분이 상하게 하지 않기 위해서 상대방의 부탁을 잘 거절하지 못하고 상대방에게 쓴 소리를 잘 하지 못합니다. 그래서 오히려 제가 손해 볼 때가 있습니다. 이 점을 극복하기 위해 저는 일의 우선순위를 확실히 정해놓습니다. 해야 할 일들을 기한과 중요도에 따라 순서를 매겨 기록하고 그것에 영향을 주지 않는 선에서 최대한 상대를 배려하자 라는 저만의 원칙을 고수하고 있습니다. 그 이후로 부탁을 승낙할 지 거절할 지를 잘 구분할 줄 알게 되어 거절하는 것이 한결 쉬워졌고 거절에 따른 스트레스가 많이 줄었습니다.

3. 경력사항 (혹은 업무능력을 보여 줄 수 있는 경험사항)

저는 IT 특성화 고등학교를 졸업하였고 전공은 E-BUSINESS 학과입니다. 경영, 경제, 회계, 마케팅, 물류 유통, 프로그래밍 등에 대한 기초적인 학문을 배우고 실기는 전자상거래, 홈페이지(쇼핑몰) 제작, 웹디자인, 사업계획서 작성 등을 실습하였습니다. 대학은 경영학부를 전공하였고 여러 가지 마케팅과 광고 관련 과목을 수강했습니다. 마케팅이 재미있고 교수님도 너무 좋으셔서 마케팅 과목을 거의 수강했는데 ‘마케팅조사론’ 과목에서는 설문지를 직접 만들고 직접 조사대상에게 설문을 실시한 후 그것을 토대로 보고서를 작성했던 경험이 있고 ‘인터넷마케팅’ 과목에서는 블로그마케팅에 대한 아이디어를 발표했습니다. 또한 ‘소비자행동분석’ 과목을 통해서 요즘 소비자 트렌드와 소비자의 심리에 따른 소비행동 등을 알 수 있었고 ‘광고론’ 과목에서는 이 세상에 없는 광고를 미흡하지만 ppt로 설명형식으로 만들어 발표하여 전체 1등을 하기도 했습니다.

4. 입사 후 포부

[직접 몸으로 부딪혀 배우겠습니다.]

온라인 마케팅과 관련하여 직접적인 실무 경험은 없지만 배우고자 하는 마음과 자세는 절대 뒤처지지 않는다고 말씀드릴 수 있습니다. 입사 후 온라인 마케팅과 광고에 대해 끊임 없이 공부하고 가르쳐주시는 모든 일을 빠르게 습득할 수 있도록 하겠습니다. 그리고 가장 기본적인 약속, 집과 회사의 거리가 조금 멀다고 생각하실 수 있지만 절대 단 한 번의 지각도 없을 것임을 약속드립니다. 대형 소품매장 캐셔 및 매장관리, 호텔 서빙 및 안내, 웨딩홀 예도 아르바이트, 봉사활동 등 여러 가지 경험을 통해 서비스 마인드와 의사소통능력을 키웠고, 팀 프로젝트가 많은 경영학부 특성상 맡은 일에 최선을 다하는 책임감과 팀원 간 의사소통 능력을 배울 수 있었으며 혼자만 잘 해서 되는 것이 아니라 팀원들이 힘을 합쳤을 때 1 더하기 1은 2가 아니라 3 이상 즉, 시너지를 일으킬 수 있다는 사실, 팀워크의 중요성을 깨달았습니다. 이제는 저의 역량을 위민에서 펼치고 싶습니다.